

# No 実績レポート。後発からの稼ぎ方

こんにちは、レオです。

このレポートでは、実績がない人、  
ビジネスで後発の状態から  
いかにしてネットで稼ぐか？というのをテーマに話していく。

実績がないから情報発信ができない・・・  
後発の参入者はどうかんがえても不利だ・・・  
というのは、耳がタコになるくらい僕は聞いてきた。

まず断言しますが、  
ネットビジネスで稼ぐのに実績は必ずしも必要ではない。

ぜったいにぜったいにぜったいに、  
「月収 10 万円の実績があります」とか  
「TOEIC900 越えです」なんていう  
実績がなければ稼げないなんてことはありえない。

実績なんてなくてもいいんだ。  
というか最初はみんななくてあたりまえなのだから。

それでも稼げるし、  
稼げるようになった人はごまんという。

それはなぜか？

をいまから説明する。

じゃあここからは具体的に説明するために  
コンサル生の K 君との会話をもとに書こうと思う。

K 君は僕の 1 個下で  
もとは会社員をやっていたんだけど  
新卒 1 年目にちょっとした精神的な病を抱え  
仕事をやめざるをえなくなった。

それで転職をかんがえていた時に僕に出会い  
これしかない！とおもったらしく  
ネットで稼ぐことに希望をみいだした。

つまり完全に 0 からのスタートで、  
ビジネス経験もない状態。

そんな K 君との会話を再現する。

(すでに何度か話しているので、ぼくの方は敬語じゃなく距離近い感じの  
会話ですがご愛敬ください)

K「レオさん、まずはレオさんの言う通り、ブログを作ることからはじめようとおもうんですけど、どんなブログを作っていけばいいとおもいますか？正直ぼくにできそうなジャンルがよくわかりません。」

レ「ぶっちゃけなんでもいいよ。なんでも稼げるよ。」

K「まじですか、、、」

レ「うんまじ。なんかイメージしてるのはない？これいいかなあとかさ。とりあえず感覚でいいから言ってみて。」

K「そうすね、えーっと・・・とりあえず思ったのは、ぼく就活に苦労してなんとか内定をもらえたので就活のこととか・・・」

レ「ほうほう、いいじゃん。ほかには？」

K「あとは仕事のストレスで精神をやんでしまったのでそのこととか。」

レ「うんうん」

K「あとはまだ実績ないのにいうのもなんですけど、ネットビジネスのこと発信するのがやっぱり稼げるのかなあとか思ったり・・・」

レ「なるほどね。とりあえず、〇〇円稼ぎましたっていう実績なくても、ちゃんと稼げるようになるからそこは自信もっていいよ」

K「そうなんですか・・・」

レ「うん。これみんな誤解するんだけど、ネットビジネスは始める時って何を売ろうかなーってみんな最初考えるじゃん。英語教材とか恋愛のノウハウとかビジネスノウハウとか。でそしたら、あれ、おれ全然英語べらべらじゃねえし、恋愛のプロじゃねえし、ビジネスの実績もないから無理くね？ってなるんだよね（笑）」

K「いまその状態です（笑）」

レ「だよね（笑）おれも最初はその状態だよ。でそっからどうすればいいかっていうと、売りたい売りたい売りたいじゃなくて、純粹に人の悩みを解決できそうなことないか考えるのね。あくまで人基軸ってこと。」

K「はい」

レ「で、そしたら考えてみ。じゃあたとえばKの例ね。Kはいま会社辞めたわけじゃん。ストレスありすぎて精神病んで、転職先探してたら、ネットビジネスの世界知ったわけじゃん。そしたらいまこうやって新しい世界に可能性がみえてて最高なかんじじゃない？」

K「いやまじでそうです。ネットで稼げて、会社の集団生活がないってかんがえるとやばいです。（笑）」

レ「ね。それって K 自身が、人の知らない世界を 1 つ知ってるってことだよね。で、これをたとえば 3 カ月前の自分に当てはめてみるべ。」

K「はい」

レ「そしたら、3 カ月前ってまだ会社員で悩んでた頃だよね？もしそのときの自分に K がアドバイスできるとしたら、「おい！昔のおれ！会社つらくて精神病んでるならネットビジネスやってみようぜ。そしたら希望持てるし、新しいことに挑戦できてわくわくするし、お金稼いで自信つけて脱サラできるかもしれないぞ！」みたいな感じでアドバイスできね？これ超希望にならない？（笑）」

K「めっっちゃなります」

レ「ね。別に会社やめろって言ってるわけじゃなくて、そういう選択があるってだけでもプラスだよね。特に昔の K みたいな状況なら挑戦してみても損ないわけだし。うまくいけば人生変わるかもだし。得しかないじゃん。」

K「いや間違いないっす」

レ「うん。それを伝える。いまの K がそうやって昔の自分に役に立てるアドバイスできると思うなら、ぜったいにほかの同じよう境遇の人の役にも立てるよね。」

K「なるほど。なんかめっちゃ見えてきました。」

レ「もちろんこれ筋トレとか恋愛とか何の発信するときにもおなじね。サイトアフィリでもブログでも Twitter でもぜんぶおなじ。」

K「なるほど」

レ「人基軸でっていうのはこういうふうに、自分がだれかに価値提供できることはなんだろうか？を中心に考えるってこと。そしたら無限にあるから。」

K「無限ですか、、、」

レ「うん。たとえばじゃあ、恋愛に悩んでる男性がいました。社会人になってから彼女がいなくて、出会いがなさすぎて、家帰っても 1人で寂しくぼっちでスーパーの半額弁当食って、なんか毎日同じような生活でつまなくて仕事もぱっとしなくてくそおおーなんだ俺の人生はああああみみたいな人がいるとするじゃん。」

K「リアルにいそうです (笑)」

レ「その人に、こんなマッチングアプリがあるよって紹介したらおもしろくない？マッチングアプリに抵抗ある人もいるかもだけど、それって実際はその世界のことを知らないだけかもしれないじゃん。マッチングアプリってほんとは出会いたくても職場に出会いがなさ過ぎて恋愛できない男女が、合コンよりも気軽に異性と交流できるツールで、もしそれで彼女がで

きれば人生がずっと楽しくなるだろうし、毎日生きがいで仕事のやる気も  
うおおおっとあふれてくるし、一人で晩飯も食わなくなって最高じゃん。

っていうのを伝えられたら・・・」

K「惹かれますよね」

レ「そうそう。これって価値提供できてるよね。それで「お、それめっちゃいいやん！マッチングアプリやってみよ」って人がいたら、紹介した自分にもアフィリエイト報酬入りますって感じ。」

K「それめっちゃいいです！」

レ「これ実績関係なくね？（笑）」

K「たしかに実績なくてもできることだとおもいます」

レ「ね。だからどんなジャンルでもいくらでもやりようあるし、実績はマストじゃないよ。」

K「はい」

レ「私はこのマッチングアプリで彼女を作った実績があります！だからこのマッチングアプリを売れるんではならないよね。そうじゃなくてもちゃんと価値提供してお金を稼ぐことってぜったいできるから。」

K「なるほど。アフィリエイトだと特にやりやすいつてことですよね。」

レ「そうそう。アフィリエイトつて紹介するつてことだからその点めつちや楽だよ。ベンツの営業マンがベンツに乗つてるとは限らないじゃん。でもベンツをばんばん売ることできるじゃん。それと同じ。どんなジャンルでも稼げる。」

K「やばいつすね」

レ「逆に実績だけで勝負してるようなやつらは、ほんとの実力ないとどんどん死んでくよ（笑）」

K「（笑）」

レ「実績つてようは大まかに分けると、実績があることで信頼されやすいのと、第一印象でこの人すげえみたいな興味をもたれやすくなるつていう2つの要素だよね。」

K「なるほど」

レ「だから逆にいうと、この2つつて別に実績じゃなくても、ほかに納得してもらつ方法いくらでもあるのさ。それがわかつてれば実績なくてもいくらでも売れるつてこと」



K「はいはい」

レ「だからこれから K がブログ作ってやっていくにしても、ビジネス系の発信にしてもいいし、ほかのジャンルでもできると思わん？」

K「はい。めっちゃやる気でできました (笑)」

レ「いいね！ とりあえずいまのところで質問ある？」

K「んー・・・じゃあ例えばビジネスとか英語とかのジャンルで発信するとして、その場合って自分に知識がないと人に教えることってできないじゃないですか？ その場合はどうすればいいですか？」

レ「その場合はやり方が2つあって、まず1つが自分が読者と同じ目線に立って、その分野のことを勉強しながら、読者の1歩先を行く人間として自分の教えられることを教えていくやり方ね。この時に月収100万円とか英語ペラペラですとか嘘を書く必要はないよ。むしろ正直にありのまま書いた方が、読者的には発信者のリアルを感じられるから臨場感あって楽しい。これで成功してる人はたくさんいるよ。今ってプロじゃなくて素人が教えることにも価値ある時代になってるから。」

K「なるほど」

レ「てかそもそも俺だってビジネス教えてるけど、ビジネスにプロの資格とかあるわけじゃないからな。(笑) MBA 卒業したわけでもないし。けど

やってるうちにビジネスに超詳しくなって、余裕で人に教えられるし、教えてほしいっていう需要があるわけだから。何がいうって知識は平等だから、誰だって平等に手に入るし、知識は知識だから誰が教えたって正しい知識には価値があるんだよ。」

K「ですよ。なんかプロじゃないといけないみたいな、自分でハードル上げまくってた気がします。」

レ「そう。まじでそれ良くない。これめっちゃあるあるだけど、ほんとに情報発信は実績なきやダメなのか？っていうね。ほんとに自分が教えれることは何もない？今の自分が1カ月前の自分に教えられることない？おれのYouTubeとかブログ、メルマガ全部見てるじゃん。それでも1カ月前の自分に教えられることってほんとに何もない？っていう」

K「たしかに！絶対あると思います。」

レ「ね。別にビジネスじゃなくてもどんな分野でも同じだよ。」

K「はい。純粹に昔の自分にアドバイスするって視点だったら何でもできそうな気がします。」

レ「そう。結局その延長線上だからね。あともう1つのやり方が、とにかく売るっていうやり方ね。(笑)」

K「とにかく売るですか・・・？」

レ「うん。ビジネスって結局売れば自分の利益になるから、売る力さえ身に着ければ初心者とかまじで関係ない。」

K「なるほど。」

レ「たとえば、うーん・・・おれだったら今家にウォーターサーバーがあるんだけど、これだって余裕で売れる」

K「まじですか・・・」

レ「うん。どうやって売るかっていうと、たとえばウォーターサーバーがあれば基本毎日水飲みまくれる生活になるのね。でおれだったら、水生活まじ最強ってことを伝えまくる。人間の身体って 60%が水分でできてるから水分取ることって超大事なのさ。たとえば赤ちゃんの肌って超ピチピチじゃん。張りがあってはじけそうなプルンプルンな肌じゃん。あれは赤ちゃんの場合は 75%くらいが水分でできてるからなんだよね。」

K「なるほど」

レ「で、今の大人はまじで水分不足の人まじ多い。純粹に水飲まな過ぎ。だからシワもできるし、肌が死んでく。赤ちゃんみたいな水水しい綺麗な肌から遠ざかってく。だからもっと水飲めば肌ピチピチになるぜと。これ大人の女性にはめっちゃ響くと思う。特に美意識が高い女性なら。」

K「たしかに！めっちゃわかります」

レ「ね。水分って超大事なのさ。しかも現代人ってお茶とかコーヒーばかり飲んでる。これも実はあんま良くない。それだと太るし、水分はほんとは水で摂取するのが一番効率よく吸収できて肌にも効果あるのさ。だからウォーターサーバーって超いいよっていう。毎日健康的な水を気軽に飲めるから。お茶生活やめて水生活してみませんか？そしたら赤ちゃんみたいなピチピチの肌に近づきますよーみたいな。こういう話したらウォーターサーバー欲しいなってならん？（笑）」

K「めっちゃなりました！（笑）」

レ「そう。おれだったらこういうの調べまくるんだよね。もっと具体的に。それでサイト作ってみたり。よくやっちゃうのが私はウォーターサーバー博士です！これまで何十台ものウォーターサーバーを試してきて、その中から私のイチ押しのウォーターサーバーを紹介します！みたいなやつ。いやそんな権威別にいらんっていうね。こういう風にやっちゃうから、実績がいるのかなあとか専門家じゃないと駄目なのかなあとか考えちゃう。」

K「たしかに・・・」

レ「じゃなくて価値をどこに置くかっていうの考えれば、実績なんかなくても、なんならウォーターサーバー持ってなくても余裕で売れる。こういうのできる人まじいないから。（笑）実績とかほんといらん。何でも売れる。だからアフィリエイトっていいよね。誰でもできるから。」

K「いやまじでめっちゃしっくりきました。(笑)」

レ「そうそう。今言ったこと考えれば、情報発信するのに実績とかはいらないよ。知識さえあれば絶対に稼げる。」

K「ほんとにそうだと思います」

レ「あとは荒技だけど外注使ったりね。(笑) 自分が書けないような記事を外注さんに書いてもらって、商品売る部分だけ自分の知識使って売ったりね。昔はこのやり方使ってめっちゃ稼いだなあ。」

K「なるほど。それもいけそうですね。」

レ「そう。まじで何でもいける。売る知識さえちゃんと勉強していれば、どんなやり方だっていいよ。自分一人で書いても、外注使っても。ジャンルも自分がやりたいと思ったのやってみればいい。」

K「なるほど。結局知識ですかね？(笑)」

レ「まじそれ。(笑) 実績じゃなくて知識。情報発信のこと勉強しまくってね。そしたら無双できるから。そのあたりはこれから教えてくから。」

K「わかりました！めっちゃ勉強します！」

(終)

こんな感じで K くんは情報発信を始めた。  
ちなみに彼はこの会話から 3 か月後に 20 万円稼いだ。

完全に 0 スタートの状態からだ。  
嘘偽りなく事実である。

いかがでしょうか？  
実績がなくても情報発信して稼げるということが  
この会話から少しでも感じてもらえれば嬉しいです

僕のブログも研究してみればわかると思いますが  
実は実績ありきで記事を書いていません。

ほとんどが知識をベースにした記事です。  
そのなかで実績に触れることもありますが、  
仮に実績部分をカットしても同じような記事を作れます。

たまたま使えるから使っているってだけで  
別に実績なしでも書けるんですよ。

僕はビジネス以外のジャンルでも発信をしています  
どれも同じように実績がない状態から利益を上げることができています。

なんでかというと  
稼ぐのに必要なのは実績ではなく知識だということ。  
ほんとまじこれです。

けっして難しい知識が必要なわけでも  
才能があったわけでもないです。

シンプルに商売の原理原則を学んだだけです。  
それをネットを使った発信と組み合わせること。  
そしたら面白いように商品がぽんぽん売れるようになります。

Kくんの例をみても  
何年間もビジネスの修行をしたわけでもなく、  
ほんの1ヶ月くらいビジネスの知識を脳みそに叩き込んで  
それを実践して発信に慣れていったら結果は出ます。

特別な才能はいりません。  
文章書くセンスもいりません。  
むしろこのへんは慣れれば誰でもいける範囲のレベルです。

実績がないと悩む方は  
ビジネスの基礎力を身につけましょう。

そしたら実績が関係ないところで結果を出せるようになります。  
むしろ後発でネットビジネスを始めた人ほど  
知識を得やすかったり、パクれる人がたくさんいる環境なので  
むしろやりやすいくらいまで僕は本気で思っています。

後発からの下剋上まじで楽しいです。(笑)  
僕の周りでもそういうのみるのが楽しいです。  
なんというか爽快ですよ。  
知識を使ってびゅーんと飛び抜けていくのがいいなど。

最近のアフィリエイト業界の状況も  
だいぶ変わりまくってますからね。

Google の検索エンジンの評価が変わって  
SEO のアクセスに依存してた人たちは  
どんどん稼げなくなっている世の中になっています。  
実績+アクセス集めで稼げていた時代は終わりつつあります。

しかし売る力がある人は関係なく稼ぎまくっています。  
後発で参入する市場でも普通に稼げています。

大事なのはビジネスの基礎力があるかどうかです。  
そしたら時代がどう変わっても  
この先も安定してネットからお金を生めるようになります。



いやこの安定感は半端ないですよ。

1つのジャンルで掘り下げて稼いでもいいし、

次はどのジャンルを攻めようかと考えるのも楽しいです。

素の実力を付けましょう。

そしたら時代が変わっても安泰です。

僕のメルマガなどもぜひ活用しまくってください。

ほぼ毎日ペースで

ビジネスの力が身につくような知識を発信してます。

今思うような結果が出ていない人も

後発からスタートする人も

ぜひ知識をつけて駆け上がりましょう。

下剋上だーーーーー

ではでは。

## 【執筆者プロフィール】

レオ

メルマガ

<https://leo31.com/mail/>

YouTube

<https://www.youtube.com/channel/UC45TRSpFCPCEIHZ2IG9B5iA/videos>