

偽善者でええやないかレポート

こんにちはレオです。

僕は人生で得をするには

偽善者であっていいと思っています。

カネ持ちになるのも

人から好かれるのも

偽善者であることは必要なのです。

なのでこのレポートは

ビジネスをしてお金を稼ぐためにも

非常に大事な話をします。

5分くらいでサクサク読めるように書くので

ぜひ気楽に読み進めていってください。

あ、エセ関西弁を使ってすみません。

気にしないでください。

では

偽善者でええやないかということで

これから僕のストーリーを交えつつ書いていきます。

さっそくですが、

僕は超超超自分のためにビジネスをやっています。

とにかくお金を稼ぐためにビジネスを始めました。

金持ちになりてえと思ったんです。

ビジネスをやる理由なんて大概がそんなもんです。

昔の僕はとにかくお金に執着していました。

親の年収もけっして多い方ではなかったのに、

大企業への憧れもこじらせていたし

タワマンや高級車といった THE 金持ちの世界に

いつか自分もいけるのだろうか？と漠然と考えたりしました。

もちろんこんなことを誰かに話したことはありません。

自分の中でなんとなく思っただけ。

恥ずくないですか？

金持ちになりたいと正直に言うのって。

僕は恥ずかったんで押し殺してました。

なんなら周りに染まろうとしてました。

大学に入っちまえばだいたい就職先は見えてくるので

その流れにあわせてそれなりのところに就職しようと。

けども気づけば僕は
ビジネスの世界に吸い込まれていました。

会社勤めではおそらくたどり着けないであろう
がちの金持ちの世界を知ってしまったからです。

月収 100 万とか
年収 1 億とか
嘘か本当かわからない世界に憧れました。

なので僕は
大学に通いながらの空いてる時間で
インターネットでビジネスを始めました。

まじくそ自分の欲望のためです。
金持ちになりてえという心の中にあった欲求が
僕がビジネスと出会ったときに奮い立たせたのだと思います。

それから。
ぶっちゃけ言います。
最初に作ったサイトは
商品売ることだけを考えていました。

そのために大げさな言葉も時には使って
必死にアフィリエイトをしていました。

当然後のことなんて考えていませんでした。
売ってお金が自分の懐に入ったら終わり。
リピーターを作るなんて知らん。

画面の向こうの人間が幸せになるかなんて
そこまで本気で考えていませんでした。

そしたら最初に作ったそのサイトからも
月収10万円くらい稼げるようになりました。

まじ有頂天です。
うほおおお。金稼げたぞおーーー
このまま一気に金持ちになったと。

僕はもっと金を稼ぎたいと思いました。
もっと安定して一生ビジネスで食っていけるような
仕組みを作りたいとも思いました。

けど今の知識だと
一生安泰するかは正直不安でした。

ビジネスってのは面白いもんで
真剣にやればやるほど人を変えます。

もっと金を稼ぎまくろう。

もっと確実な力を身につけよう。と思って
ビジネスのことを学びまくりました。

ネットで稼ぎまくっている

他の人の発信を分析したりもしまくりました。

で、ビジネスをしていて行き着くのは

偽善であれ、

価値を提供しまくるのは最強であるということです。

自分が利益を得るために

まじで100%相手のことを考えて、

相手のためにできることを尽くすという。

これほんと大事。

相手のためになるなら

全力でビジネスをしていいのです。

金儲けしていいんです。

そのために価値のある商品だったら

自信をもってばんばん売るべきだし、

リピーターを大事にして、自分にファンを作って

どんどん商売を発展していく。

ビジネスをやって
安定した金儲けの方法を学んでいるうちに
自然とこの考え方になっていきました。

たとえば
ワンピースの作者の尾田栄一郎さんなんかは
非常にわかりやすい例だと思います。

僕の勝手な想像ですが
尾田栄一郎さんは何よりも自分が漫画を描くのが楽しいから
漫画を描いてると思います。

もちろん多くのファンや子供たちに
価値を届けたいという気持ちもたくさんあると思います。

けどその前にあるのは
純粹に自分自身が楽しいから。
自分のエゴじゃないけど、
そういうのがまず第一にあると思うのです。

じゃなきゃあれだけお金を稼いで
漫画を描き続ける必要がありません。

その結果、尾田栄一郎さんは

熊本地震の際に 8 億円を寄付するなど
社会にとってめちゃくちゃ素晴らしい貢献をされています。

お金がなければ
このような行動をすることは現実的に難しいです。

お金を稼ぐというのは悪いのではなく、
むしろお金を稼げば稼ぐほど
社会に対しても貢献できる力がつきます。

僕はまだまだこのレベルには及ばないけど
月の収入で多い時には 300 万円程になって
昔に比べれば当初のお金に対する欲望は満たされたし、
ビジネスの考え方も変わりました。

結局 1 番自分の利益になるのは
誰かの人生を本気で考えることだし、
それが = 利益、自分の人生のプラスだなど。

もちろんまだまだ今の状況に満足せず
もっといけるところまで収入を増やすつもりですし
そのために利他的な考え方でビジネスをしています。

超絶偽善者な考え方だけど
お金儲け + 価値提供の仕組みを作ることが

なんやんかんやで最強ということです。

僕は自分の人生のためにエゴを出しまくること。
これってすげえいいことだと思うんですよね。

金持ちになりてえ。

これでいいと思います。

そのためにビジネスをして人のために何かして
自分がお金を稼ぐことができる。

誰の迷惑にもならないどころか

社会にとってプラスしかありません。

ちなみに僕は会社で働く方々を尊敬しています。

公務員やサービス業の方々も含めて

すべての職業に価値があると本気で思っています。

そういった自覚があるかは人それぞれかと思いますが

社会に貢献しているのは間違いなからです。

オレオレ詐欺のような

悪事を働いている会社を除いて

会社というのは社会になんらかの形で貢献をしている組織です。

そこに関与をしている時点で

働くというのは尊敬に値する価値があると思っています。

だからこそというか、
エゴを出すのはもっとあっていいかと思います。

会社だってその会社が儲かるために存在しています。
それが結果的に社会に価値をもたらすことに繋がっているわけです。

であれば自分がビジネスをやって
お金稼ぎのために努力するのは健全な欲求です。

ビジネスをしていると
自分が金儲けすることにたいして
ブロックが発動することがあるんですよね。

人を思うように動かして
商品を買わせていいのか？とか。
こんな高額な商品を
簡単に売ってしまっているのか？とか。

僕は昔悩んだことがあります。
あれ、俺のやってることって
商品の押し売りと変わんないんじゃないか・・・？
ネットビジネスだとなおさら怪しいし・・・みたいな。

けどそれは間違っていて、
自分が価値があると思うのものであれば
全力で売りまくっていいのです。

ほんとね。
偽善者でいい。
セールスを使いまくっていい。
商品売りまくっていい。

もっというと
人を動かしまくっていいと思うのです。

なぜなら僕の人生もそうやって変わったからです。
誰かのビジネスにより人生が変わりまくっているのです。

ユニクロの部屋着を着て
僕は今このレポートをカタカタと書いてます。
ユニクロの商売のおかげで僕は今ぬくぬくです。

ネットでお金を稼げるようになったのも
僕はビジネスの知識を得たからです。
誰かの商売のおかげで、僕は知識を買い、学ぶことができました。

ちなみにドイツのヒトラーは
大衆を動かしまくりました。

彼の言葉により大衆は導かれ、
ドイツは戦争をし、ユダヤ人は迫害され
多くの犠牲者がでました。

これがいい例かはわかりませんが、
人を動かす技術を学べば
戦争を引き起こすことも、人を幸福にすることもできるのです。

ビジネスっていうのは
いい意味で人を動かして、
生活を豊かにしたり、人を幸せにすることができます。

本当のほんとに人の人生を幸福にしようと思ったら
人を動かす技術を学ぶことは必須なのです。

めちゃくちゃいいアイデアがあります。
こんな素晴らしい商品をつくりました。
けど売れない。誰にも伝わらない。
これじゃあもったいないどころか、価値が1つも生まれないです。

理想だけ掲げて
誰も行動させられないよりも、
人を動かすことができた方が
よっぽど社会に価値を与えることができます。

だからセールスをどんどん学ぶべき。
人を動かすのって超大事。
良いものはどんどん広めていくべきです。

たとえそれが偽善であってもね。
別に理由が金儲けのためにやっても
それが相手のためになるならどんどんやっていいじゃん。

僕は今当たり前にセールスをしまくっています。
色んな分野で、色んな商品を買っています。

クレームがくることは
これまでにほぼ0と言っていいくらいに経験ないです。

それなりに高額の商品を売ることもあるし
僕の価値観で正しいと思う発信を広めて
多くの人に商品を買ってもらってます。

で、おそらく多くの人に喜んでもらえています。
リピーターになってもらえたり
ときには感謝のメールが届くこともあります。

自分の本当にいいと思う価値観で
商品売り、人を動かして商売することは
すげえいいことだと思うんですよね。

ネットビジネスしようと思った。

ダイエットしようと思った。

留学したくなった。

ウォーターサーバー欲しくなった。

青汁買いたくなった。

いいじゃん。どんどん広めようぜと。

アフィリでも自分の作った商材でも

いいと思うものは自信をもって勧めるべきです。

僕は今超自信をもって自分の商品を買っています。

それで自分もお金を稼いで

お客さんもハッピーになったら WinWin です。

偽善者で良し。自信をもって商売しよう。

ちなみに無料で売るってどう思いますか？

僕は害悪だと思います。

貧困や病気、災害に遭われた方などを救うのは

それこそボランティアであっていいと思うし

むちゃくちゃ素晴らしいことです。

それはいったん別としても

本当にいいサービスはお金を取るべきです。

だってそれで価値があるならいいじゃんと。
ディズニーランドにお金を払って文句を言う人はいません。
英会話スクールにお金を払って
英語が上手くなって文句を言う人はいません。

むしろ最高くらいの勢いです。

自分が金持ちになりたい
ビジネスで成功したいと思うのであれば
なおさらお金を払うことに対しては当たり前と思うべきです。

「自分は商品売ってお金を稼ぎたい。」
「けど自分はお金を使うのはもったいないと思っている。」
「けど人には自分の商品を買ってほしい。」
これわりと矛盾してます。

ビジネスをやっている人こう思っている人は結構いるし
正直いうと僕自身こういう気持ちも多少はありました。

けどお金を使うようになってからの方が
圧倒的に人生得をしています。

お金というのは単なる価値の指標でしかなくて
善も悪も糞もないです。

価値を感じるものには当たり前にお金を払って
それこそビジネスの知識を学んだり、
生活を豊かにするものを手に入れた方が
僕は収入も増えたし、人生を楽に過ごせています。

無料でいいじゃん。
もっと安くてもいいじゃん。という考え方は
自分がビジネスをする上でもマイナスにしかなりません。

世の中にいいものはどんどん広めていって
それに見合ったお金で売る。
これでいいと思います。

日本一の大企業トヨタも
車を売りまくって、儲かりまくって
世界中に生活が便利になった人が溢れています。

お金に対するブロックというか
間違った認識みたいなものは
日本の国力の成長を止めるまであります。

どんどん自信をもって売りましょう。
人生を豊かにするものには進んでお金を使い、
自分自身が最高の消費者となりましょう。

僕はこんなかんじで今やっています。

情報にも投資しまくっているし
パソコンや椅子にも投資してるし
本も毎月かなりの数買って読んでいます。
その知識を使ってばりばり商売やっています。

それもすべては自分のためです。

おかげで他人のためにもなりながら
自分の人生が
経済的にも精神的にも充実しています。

偽善者でもいいから
エゴ出しまくろうぜと。

欲がすべてです。
生物学的に言うと今僕らが生きているのも
欲があったからです。性欲ね。その結果です。

自分の人生のために
他人のためになる力を身につけましょう。
これが一番安定するビジネスのやり方ですし
人間関係の作り方でもあります。

自信もってお金儲けをしましょう。

エゴ丸出し万歳です。

誰に言う必要もなく自分の中だけで考えていけばいいのです。

僕も最初は金持ちになりてえっていう

それだけの理由でビジネスを始めましたから。

それでいいのだと思います。

あと、やはりネットの威力は半端ないです。

他人に価値をもたらすという意味でも

ネットならレバレッジを効かせることができます。

1度の労力で

100人にも1000人にも価値を届けることができます。

そしてネットの性質上、

不労所得を手に入れることもできます。

またまた例に出しますが、

尾田栄一郎さんなどの漫画家の職業は

印刷技術によってレバレッジがかかっています。

1度書いた漫画の原稿を

紙に印刷して、価値を保存して、

何万人という人に届けることができるわけです。

これもエグイですね。

原稿を印刷し続ける限り、

出版社や漫画のもとにほぼ不労所得でお金が生まれます。

ネットではそれすらも必要ありません。

紙に印刷しなくていいんです。

ネットに自分のメディアをぽんと作って、

発信をすれば永遠にネットに価値を残せます。

これってやばいことですよ。

お金かかりません。原価0です。

だれでもネットで発信することができます。

知識を学んで発信をすれば

だれにでもこういったビジネスの世界に

挑戦することができるのです。

偽善であろうと、自分の金儲けのためであろうと

人に価値を与えることができれば

お金を稼ぐことができます。

けっして難しいことではないです。

学ぶか学ばないか？それだけの違いです。

知識さえあれば、
自分の欲を出して金持ちになりたいなと思った
そこらへんの大学生だった僕でも
それなりの状態にまでお金を稼ぐことができます。

特別なことをやったわけじゃないです。
基礎基礎基礎。ビジネスの基本的なことを学んで
ネットのメディア使って商売をしてきただけです。

それで人生が大きく変わるのだから
ネットの情報発信ってのは凄くコスパいいと思います。

ぜひ情報発信を極めましょう。
それで人生は豊かになります。
少なくとも経済的には充実するし、仲間も増えます。

偽善者でええやないかと。
理想だけで誰の役にも立てないよりかは
偽善であろうと
人の役に立てた方がはるかに価値があると思います。

欲超大事。

このレポートを読んで
何か行動する勇気になれば嬉しく思います。

それではこの辺で筆を置こうと思います。

何か感想や思ったことなどあれば
ぜひアウトプットを送ってください。

では。

【執筆者プロフィール】

レオ

メルマガ

<https://leo31.com/mail/>

YouTube

<https://www.youtube.com/channel/UC45TRSpFCPCEIHZ2IG9B5iA/videos>